

Вступление

Эффективное продвижение в интернете без использования социальных сетей не было бы вообще возможным. Продвигать себя, свою компанию или раскручивать свой бренд становится всё сложнее. Facebook, Twitter, Instagram и Reddit являются также одними из лучших площадок для раскрутки и продвижения. Но так ли эти соцсети хороши, когда вы ищете перспективную работу или набор компетентного сотрудника?

LinkedIn — это именно та социальная сеть, где можно узнать по профилю страницы сразу всё об опыте пользователя: образование, места работы, рекомендации, навыки, локацию. Для солидной компании очень важно, чтобы всё это было заполнено грамотно и соответствовало действительности.

«Работа и Бизнес на LinkedIn» — это настольное руководство по продвижению на LinkedIn. Здесь вы научитесь не только основам, но и большинству продвинутых техник для поиска работы, сотрудников и продвижения бизнеса. Эта книга будет своеобразным маяком для вашего бизнеса в темные времена, она поможет плыть уверенно и свободно. LinkedIn — это отличная возможность узнать о вакансиях компании вашей мечты. Например, сейчас вы офис-менеджер, но в свободное от работы время рисуете на достойном уровне графических персонажей для игр. Соответственно, за плечами у вас есть пройденные курсы, подтверждающие успешное окончание обучения и портфолио. Почему бы не показать свои работы компании, в которой вы хотите работать? Это же отличный шанс взять всё в свои руки и изменить жизнь к лучшему. Вдруг именно вы тоже являетесь чьим-то сотрудником мечты?

Также соцсеть LinkedIn — это практически спасение утопающих во времена расцветившего коронавируса SARS-CoV-2. Ведь висит на волоске не только наше с вами здоровье, но и в беде находится мировая экономика. Абсолютно каждый ищет, где заработать деньги. А компании не могут рисковать с выбором некомпетентного специалиста. Ведь каждый потраченный доллар в пустую может означать дальнейшее банкротство и закрытие предприятия или фирмы.

Помните, что главное в трудные времена уметь находить выход из сложных и кризисных ситуаций. Один из самых главных плюсов LinkedIn — это то, что вы можете проводить время с пользой и осваивать новые навыки. Когда-то скандинавы говорили: «Судьба будет испытывать каждого человека ровно до тех пор, пока не выкует из нас идеальный меч». Если потеряли работу или ваша фирма обанкротилась, самое время взять судьбу в свои руки и менять ситуацию к лучшему самому. В моем руководстве «Работа и Бизнес на LinkedIn» есть примеры компаний, которые с помощью правильного продвижения на LinkedIn смогли увеличить прибыль в 2–3 раза. Здесь действительно хорошие возможности для любой компании найти клиентов и увеличить продажи.

Также в моей книге есть истории успеха людей, которые из-за пандемии коронавируса потеряли работу, но благодаря LinkedIn нашли другую с более высокой зарплатой, чем была на предыдущей. Но для этого нужно знать все нюансы и тонкости при работе с LinkedIn.

Дерзайте! Я уверен, у вас всё получится!

Слово от автора

Дорогой читатель, рад познакомиться с вами!

Я — Денис Зарицкий, руководитель компании «Reddit-Marketing.PRO», которая занимается продвижением на LinkedIn, Reddit, Quora и Bitcointalk. Поэтому очень хорошо понимаю, что успех компании зависит от высококлассных специалистов, выдающих качественные результаты в сжатые сроки. Найти таких профессионалов сложновато, но с помощью LinkedIn я сумел отыскать лучших быстро. Также убедился не один раз, что эта сеть отлично подходит для отчаявшихся найти перспективную работу. В конечном итоге, каждый обретает то, что он ищет конкретно здесь и сейчас, но с одним главным условием: нужно грамотно применять тактику и стратегию продвижения. Кем же я был *до того как* основал свою компанию «Reddit-Marketing.PRO»? В 2015 году устроился интернет-маркетологом в американскую стартап-компанию «Livecoding.tv», которая находится в Сан-Франциско. Мы занимались разработкой и продвижением стримингового сервиса, предназначенного для программистов и дизайнеров.

У компании «Livecoding.tv» была маркетинговая команда, она включала в себя следующие рынки: английский, португальский, русский, немецкий, китайский, французский. Изначально моя работа велась с русскоязычным рынком, т.е. со странами бывшего СНГ. В 2016 меня повысили в должности за хорошие результаты в своей работе, и я стал директором по маркетингу. Теперь в моей зоне ответственности были русско- и англоязычные рынки, а также руководство командой интернет-маркетологов со всего мира.

Под моим руководством проект достаточно быстро вырос и обрел сотни тысяч пользователей, поэтому в конце 2017 года

мы решили токенизировать платформу для награждения стримеров и зрителей, запустили ICO. Я лично разрабатывал и внедрял стратегию продвижения ICO. Результаты оказались просто отличными: за 10 дней мы собрали максимально возможную сумму сбора, hard cap в 10 000 000 \$.

Лучшие стратегии продвижения проекта «Liveedu.tv» позже стали основой для собственного сервиса по продвижению «reddit-marketing.pro». В 2018 я открыл офис для разработчиков в центре Киева на Крещатике, а также участвовал в открытии бизнес-офиса компании в Лос-Анджелесе. В этом же году я нанял свыше 50 первоклассных специалистов. Самых лучших находил, в основном, через LinkedIn.

По состоянию на 2020 год моя команда является № 1 на рынке продвижения на LinkedIn, Reddit, Quora и Bitcointalk. За 6 лет эти платформы были изучены максимально детально, а всевозможные тактики и стратегии были протестированы множество раз. Обладая глубокими знаниями в маркетинге и разработке программного обеспечения, мы создали самые мощные и стабильные системы по продвижению. Именно благодаря этому, 6000+ клиентов воспользовались услугами моей компании «Reddit-Marketing.PRO» и остались довольны качеством.

«Работа и Бизнес на LinkedIn» — это первая книга из будущей серии моих работ. Здесь пойдет речь о лучших практиках продвижения своего бизнеса на LinkedIn, в том числе и тех, которые я использую и сейчас. Также вы узнаете о том, как продвигать свой бизнес, находить работу или сотрудников быстро и эффективно.

Будущая серия моих книжных работ будет содержать информацию о продвижении бизнеса, поиске клиентов, сотрудников или работы продвижения бизнеса, поиска клиентов, сотрудников или работы на таких ресурсах как Reddit, Quora и Upwork.

Если после прочтения книги остались вопросы, я на них с удовольствием отвечу, вы всегда можете меня найти в Telegram: [@redditmarketing](https://www.instagram.com/redditmarketing).

Желаю вам приятного и полезного прочтения! Надеюсь, что моя книга принесет эффективный и быстрый результат при продвижении бизнеса, поиска работы или сотрудников.